

令和8年6月10日

各 位

筑 後 信 用 金 庫

日本政策金融公庫と連携し経営課題解決セミナーを開催します。
テーマ「フォロワーを増やして新規顧客をつかむ！
～SNS活用販路開拓セミナー～」

筑後信用金庫（理事長 丸山 裕一）および日本政策金融公庫久留米支店は、この度連携して、「どうすれば SNS を活用して売上を上げることができるのか？」をわかりやすく解説するセミナーを開催します。「SNS を活用して売上集客UP を図りたい・・・」、「SNS を活用しているが、フォロワーやアクセス数が伸びない・・・」、「フォロワーを増やして新規顧客をつかみたい・・・」などでお悩みの方に是非受講していただきたいセミナーとなっています。

第1部では、宇田 名保美（うだ なほみ）氏（ADU 株式会社 代表取締役）を講師に迎え「フォロワーを増やして新規顧客をつかむ！～SNS活用販路開拓セミナー～」をテーマに、講演いただきます。第2部では、宇田講師が、皆様からのご質問に対してお答えします。第3部では、筑後信用金庫及び日本政策金融公庫久留米支店が各施策をご案内するほか、参加者同士の名刺交換会も行う予定です。

<開催概要>

- 【日時等】 令和8年7月8日（水） 14：00～16：00
- 【会 場】 筑後信用金庫 新本部・千本杉支店 4階 （久留米市合川町 265-5）
- 【定 員】 30名
- 【講 師】 宇田 名保美氏（ADU 株式会社 代表取締役）
- 【内 容】 <第1部>14：00～15：30
「フォロワーを増やして新規顧客をつかむ！
～SNS活用販路開拓セミナー～」
- <第2部>15：30～15：40
質疑応答
- <第3部>15：40～16：00
施策紹介 筑後信用金庫及び日本政策金融公庫
名刺交換など
- 【参加費】 無料

本件に関するお問い合わせ先
企業サポート部（0942-33-2115）

フォロワーを増やして新規顧客をつかむ！ ～SNS 活用販路開拓セミナー～

新規顧客獲得、ブランド化のための情報発信にオンラインツールと合わせて活用する SNS について事例とともに紹介します。自社の強み、差別化要因を明確にし、SNS フォロワーやアクセス数増加を目指します。

日時

2026年 **7** 月 **8** 日(水)
14:00～16:00

以下のような方におすすめの内容です！

- ☑ SNSを活用して売上集客UPを図りたい方
- ☑ 飲食業や理美容業など生活衛生関係の事業を営んでいる方

会場

筑後信用金庫 新本部・千本杉支店
久留米市合川町 265-5

参加費
無料

定員
30名



宇田 名保美 (うだ なほみ) 氏

ADU 株式会社 代表取締役

【講師プロフィール】

創業支援、販路開拓、SNS・IT・DX・AI・情報活用、6次産業化などをテーマに、各地でセミナーおよび支援を実施。商工会・商工会議所など公的支援機関の経営相談窓口や専門家派遣を通じて、ICTを活用した起業支援、経営改善、販路開拓のコンサルティングを行っている。あわせて、動画撮影・編集、ホームページ制作、ネットショップ運営、インターネット広告、販売イベント開催など、実務に直結するICT活用を幅広く支援。専門用語を使わず、小規模事業者にも分かりやすい言葉での支援を心がけている。セミナーでは、参加者同士のネットワークづくりを重視している。

<申込方法>

右記の2次元バーコードからお申込みください。



<申込期限> 2026年7月3日(金)

※ 先着順ですのでお早めにお申し込みください。

定員になり次第、お申込を締め切らせていただきます。

【第1部】 講演 (14:00-15:30)

フォロワーを増やして新規顧客をつかむ！

～SNS活用販路開拓セミナー～

【第2部】 質疑応答 (15:30-15:40)

皆さまからのご質問にお答えします。

【第3部】 その他 (15:40-16:00)

筑後信用金庫及び日本公庫からのご案内、名刺交換

【会場】 筑後信用金庫 新本部・千本杉支店 4階 (久留米市合川町 265-5)



<駐車場について>

- ・ 駐車場は、確保しておりますが、台数に制限がございますので、公共交通機関のご利用にご協力下さい。

【お問合せ先】

筑後信用金庫 企業サポート部 (担当: 貴島)

☎0942-33-2115 (平日 9:00-17:00)

日本政策金融公庫 久留米支店 (担当: 進藤)

☎0942-34-1212 (平日 9:00-17:00)